

19 de noviembre 2021

# Getnet

By  Santander



Comité para la Fijación de  
Límites a las Tasas de Intercambio



## Quienes Somos

- “Somos la nueva red de pagos con tarjeta, donde recibes tu plata el mismo día”.
- Buscamos cambiar la forma de realizar los pagos, entregando nuevos beneficios al comercio y a los tarjetahabientes



# Gobierno Corporativo y Directivos

## DIRECTORIO

**Presidente**  
Cristian Peirano

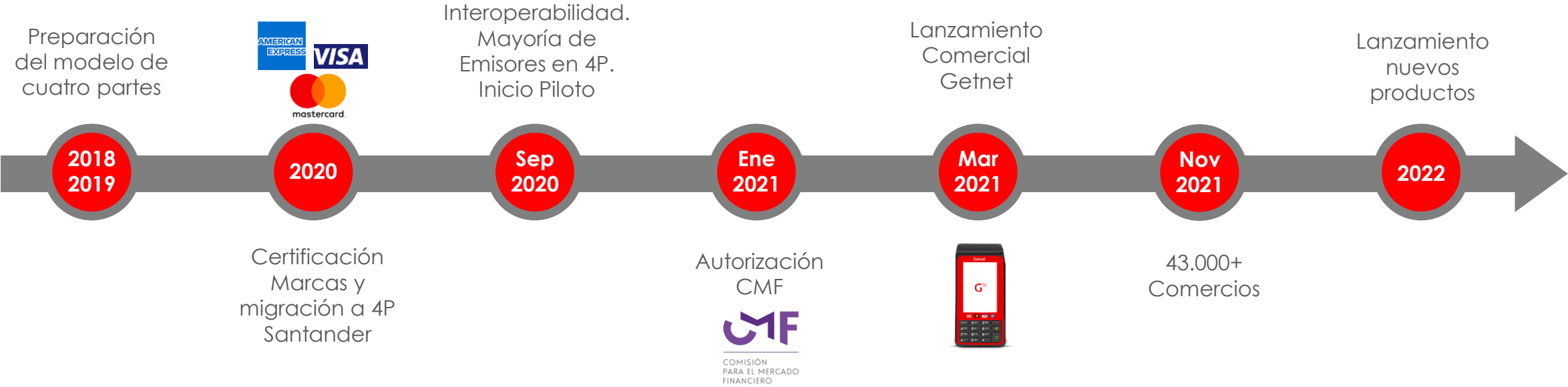
**Director**  
Sergio Avila

**Director**  
Alejandro Herrera

## GERENTE GENERAL

**Gerente General**  
Carlos Rocca

# Roadmap



## Innovación – Propuesta de Valor



- Abono diario en cuentas Santander, hasta 5 veces al día, incluyendo festivos, para crédito, débito y prepago.
- Detección automática del tipo de tarjeta (sin necesidad de preguntar crédito, débito o prepago)
- Autenticación no presencial 3D Secure 2.0 (estándar de autenticación de las marcas)
- Corte diario de información (no a las 14:00)
- Anulación débito en línea
- Solución Host to Host Integrado (conectividad, conciliación y cuadratura) a costos inferiores que los H2H tradicionales

# Resultados Comerciales

## Comercios

44.000+

Desde marzo 2021

## POS

54.000+

Desde marzo 2021

## Transacciones

13.000.000+

En Octubre

## Cobertura

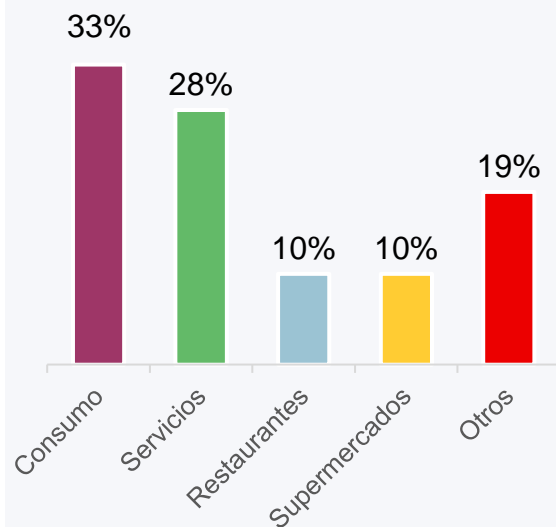
Estamos en 335 de las 346 comunas de Chile

51%  
Santiago

49%  
Regiones



## Rubros



## Segmentación

98%

Pymes, Negocios y Emprendedores

≈50%

Primer POS

## Contratación y Entrega

Contratación  
100% digital



< 5 días

## Síntesis

- Para Getnet ha sido posible competir en el esquema de tasas actual.
- Hemos incorporado competencia e innovación al mercado, favoreciendo a más de 44.000 comercios en 8 meses.
- Existe hoy un equilibrio entre la emisión y la adquisición que permite a un nuevo entrante como Getnet competir y desarrollarse mejorando la oferta de valor existente.

## Oportunidades y Riesgos de este proceso

- Vemos una gran oportunidad en que el comité fije tasas de intercambio para prepago por sobre las de débito que permitan una bancarización acelerada a un gran porcentaje de la población.
- El principal riesgo de este proceso es que se generen tasas de intercambio que dificulten a los emisores seguir bancarizando, activando tarjetas y desarrollando incentivos para un mayor uso de los plásticos.

Para una adquirencia exitosa necesitamos muchos clientes con tarjetas en la mano.



Gracias